ДОКЛАД

От Евгени Пенев – директор на ОП „Платени Зони за Паркиране и Общински Пазари“ гр. Ямбол

Относно: Въвеждане на нов „Абонамент Синя зона – Пълен достъп“

1. **Основание за изготвяне на доклада**

Настоящият доклад има за цел да предложи въвеждането на нов вид абонамент за платено паркиране – **„Синя зона – Пълен достъп“**, предоставящ право на неограничено време за престой на територията на цялата синя зона срещу фиксирана месечна или годишна такса.

Предложението цели:

- Повишаване на предвидимостта на приходите;
- Улесняване на гражданите и бизнеса;
- Оптимизиране на административните процеси;
- Финансова устойчивост на дейността по управление на синята зона.

2.Предложени ценови параметри

- **Месечен абонамент:** 50 евро
- **Годишен абонамент:** 600 евро

3.Изходни данни

- Цена на месечен абонамент: **50 евро**
- Очакван брой абонаменти: **100**
- Период: **1 година**
- Очаквани годишни разходи общо: **60 000 евро**, включващи:
    - заплати и осигуровки;
    - поддръжка;
    - електроенергия;
    - вода;
    - консумативи;
    - софтуерно обслужване.

4. Изчисляване на очакваните приходи

Тъй като абонаментът е месечен:

Годишен приход = Цена × Брой абонаменти × 12

50 × 100 × 12 = **60 000 евро**

Месечен приход:

50 × 100 = **5 000 евро**

5. Методика за определяне на цената

Методиката се основава на принципа на пълно покриване на разходите (разход = приход).

5.1. Формула

Цена = Общ годишен разход / (Брой абонаменти × 12)

5.2. Проверка

60 000 / (100 × 12) =
60 000 / 1 200 = **50 евро**

Получената стойност съвпада с предложената цена на абонамента.

6. Анализ

При:

- 100 абонамента
- Цена 50 евро месечно

се генерира годишен приход от **60 000 евро**, който напълно покрива планираните годишни разходи в същия размер.

Това гарантира финансов баланс и устойчивост на дейността по управление и поддръжка на Синя зона без необходимост от допълнително финансиране.

7. Заключение

Предложената цена на месечен абонамент в размер на **50 евро** е икономически обоснована при очаквани 100 абонамента годишно, тъй като осигурява пълно покриване на планираните разходи от 60 000 евро.

Методиката потвърждава, че цената е определена на база реалните разходи и прогнозния обем на услугата, при спазване на принципа за равенство между приход и разход

Считам, че въвеждането на този абонамент ще допринесе за стабилност на приходите, по-добра организация на паркирането и повишаване качеството на услугата.